



6 מאי, 2008

## טבע מדווחת על תוצאות רבעון ראשון של 2008

טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ דיווחה היום על תוצאות הרבעון הראשון של 2008 שהסתיים ב-31 במרץ, 2008.

### עקרי התוצאות:

- מכירות של 2,572 מיליון דולר המשקפות עלייה של 24 אחוז בהשוואה לרבעון הראשון אשתקד.
- רווח נקי ורווח למניה של 147 מיליון דולר ו-0.18 דולר, בהתאמה. הרווח הנקי משקף הפחתת מו"פ בתהליך של 382 מיליון דולר הנובעת מרכישת קוג'ניסיס.
- רווח נקי ורווח למניה מתואמים של 529 מיליון דולר ו-0.64 דולר, גידול של 55 אחוז ו-52 אחוז, בהתאמה בהשוואה לרבעון הראשון אשתקד. התוצאות המתואמות אינן כוללות הוצאה של 382 מיליון דולר עבור מו"פ בתהליך הנובע מרכישת קוג'ניסיס.

**שלמה ינאי נשיא ומנכ"ל טבע אמר**, הרבעון הראשון פתח לטבע את שנת 2008 ברגל ימין ובצורה טובה מאד לכל היחידות העסקיות העיקריות שלנו. בלט במיוחד ברבעון זה הקופקסון אשר מכירותיו חצו את רף ה-500 מיליון דולר, ואשר לראשונה, מאז הושק הפך לתרופה המובילה בעולם לטרשת

ינאי הוסיף, "במהלך הרבעון המשכנו ביישום מואץ של התוכנית האסטרטגית – השקענו בהרחבת יכולות הייצור במפעלי טבע ברחבי העולם, הגדלנו את ההשקעות במחקר ופיתוח, השלמנו את רכישת קוג'ניסיס וחתמנו על הסכם לרכישת בנטלי פארמה מספרד – שוק חשוב לתוכנית הצמיחה שלנו באירופה".

**מכירות** הרבעון הראשון של שנת 2008 צמחו ב-24 אחוז ל-2,572 מיליון דולר, בהשוואה ל-2,080 מיליון דולר ברבעון הראשון של שנת 2007.

על פי כללי החשבונאות המקובלים בארה"ב (US GAAP), **הרווח הנקי** לרבעון הראשון הסתכם ב-147 מיליון דולר. **הרווח למניה בדילול מלא** הסתכם ב-0.18 דולר. הרווח הנקי כולל הוצאה בסך 382 מיליון דולר עבור מחקר ופיתוח בתהליך הנובע מרכישת קוג'ניסיס בפברואר 2008.

**הרווח הנקי המתואם** לרבעון הראשון הסתכם ב-529 מיליון דולר, בהשוואה ל-342 מיליון דולר בתקופה המקבילה ב-2007 (עליה של 55 אחוז). **הרווח למניה המתואם בדילול מלא** הסתכם ב-0.64 דולר בהשוואה ל-0.42 דולר למניה ברבעון הראשון של שנת 2007, גידול של 52 אחוז.

הרווח הנקי והרווח למניה לרבעון הראשון של שנת 2008 כוללים הוצאות מחקר ופיתוח בתהליך הנובעים מרכישת קוג'ניסיס אשר הקטינו את ההכנסה לרבעון ב-382 מיליון דולר. הנתונים המתואמים, אשר אינם כוללים סכום זה, אינם על-פי כללי החשבונאות המקובלים בארה"ב (US GAAP). עם זאת, טבע מאמינה כי השימוש בנתונים המתואמים מסייע למשקיעים להבין טוב יותר את מגמות העסקים של החברה. בשנת 2007 לא נעשו התאמות ותוצאות הרבעון הראשון של שנת 2007 מוצגות רק על פי כללי החשבונאות המקובלים בארה"ב (US GAAP).

שינויים בשערי חליפין שנבעו בעיקר מירידת ערך הדולר האמריקאי בהשוואה למטבעות אחרים (בייחוד המטבעות האירופאים, הדולר הקנדי והשקל הישראלי) תרמו כ-6 אחוז למכירות החברה ברבעון הראשון של שנת 2008. במקביל, נרשמה גם עליה בהוצאות בשל תנודות שערי החליפין כך שבסיכום השפעתם על הרווח התפעולי והנקי הייתה שולית.

**המכירות הפרמצבטיות בצפון אמריקה** (כולל קופקסון®) ברבעון הראשון, אשר היוו 53 אחוז מסך המכירות, הסתכמו ב-1,368 מיליון דולר, גידול של 28 אחוז בהשוואה לרבעון הראשון אשתקד. המכירות הרבעוניות



## טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

הושפעו לטובה בעיקר ממכירות של הגרסאות הגנריות של Protonix® (pantoprazole) ו-Lotrel® (amlodipine besylate/benazepril) אשר הושקו בשנת 2007, ההשקה של הגרסה הגנרית של Fosamax® (alendronate) ברבעון הראשון של שנת 2008 ומכירות חזקות של קופקסון®.

נכון ל-30 באפריל, 2008, לטבע יש 155 בקשות הממתינות לאישור סופי של רשות המזון והתרופות האמריקאית (FDA), כולל 44 אישורים מותנים. סך המכירות השנתיות של בקשות אלה, במונחי מכירות שנתיות של המוצרים המקוריים בארה"ב, הינו כ-98 מיליארד דולר. מתוך בקשות אלה, 88 היו בקשות בהליך הידוע כ-"Paragraph IV" הנוגעות לאיתגור פטנט המוצר המקורי. טבע מאמינה כי הינה הראשונה להגיש בקשה לאישור עבור 49 מוצרים מתוך 88 בקשות אלה, המשקפים מכירות שנתיות, במונחי מכירות של המוצרים המקוריים בארה"ב, של מעל ל-38 מיליארד דולר.

החל מה-1 באפריל, 2008, הניהול של פעילות טבע במדינות מרכז ומזרח אירופה (CEE) אשר הצטרפו לאיחוד האירופי הועבר מהחטיבה הבינ"ל לחטיבה האירופית של טבע. על מנת להקל על ההשוואה הנובעת משינוי זה, מדינות מזרח ומרכז אירופה החברות באיחוד האירופי אשר דווחו בעבר כחלק מהחטיבה הבינ"ל ידווחו החל מהרבעון הראשון כמכירות אירופה. רצ"ב טבלה המפרטת את המכירות המתוקנות של חטיבות אירופה והבינ"ל בהתאם לחלוקה החדשה לרבעון הראשון ולכל שנת 2007.

**מכירות פרמצבטיות באירופה** (כולל קופקסון®) ברבעון הראשון, אשר היוו 26 אחוז מסך המכירות, הסתכמו ב-667 מיליון דולר, גידול של 18 אחוז בהשוואה לרבעון הראשון של שנת 2007. הגידול במכירות נבע מעליה במכירות הגנריות (בעיקר בגרמניה, צרפת, פולין ואיטליה), כמו גם מגידול במכירות קופקסון® ואזילקט®.

במהלך הרבעון הראשון, טבע קבלה 239 אישורים גנריים באירופה, המשקפים 52 מולקולות ב-98 פורמולציות, כולל אישור אחד מה-EMEA החל על כל מדינות האיחוד האירופי. נכון ל-31 במרץ, 2008, היו לטבע 2,899 בקשות לשיווק הממתינות לאישור סופי ב-30 מדינות אירופה, המשקפות 146 מולקולות ב-289 פורמולציות, כולל בקשה אחת לאישור מ-EMEA.

**מכירות פרמצבטיות בינלאומיות** (כולל קופקסון®) ברבעון הראשון, אשר היוו 15 אחוז מסך כל המכירות, צמחו ב-31 אחוז ל-384 מיליון דולר. הגידול נבע בעיקר ממכירות גבוהות ברוסיה ומדינות אמריקה הלטינית. ברבעון הראשון, מכירות טבע באמריקה הלטינית היוו 7 אחוז מכלל המכירות הפרמצבטיות (או 44 אחוז מהמכירות הפרמצבטיות הבינלאומיות), ישראל תרמה 5 אחוז מכלל המכירות הפרמצבטיות (או 29 אחוז מהמכירות הפרמצבטיות הבינלאומיות), ומרכז ומזרח אירופה היוו 3 אחוז מכלל המכירות הפרמצבטיות (או 18 אחוז מהמכירות הפרמצבטיות הבינלאומיות).

המכירות הגלובליות של **קופקסון®**, במונחי מחיר מכירה לשוק, הסתכמו ברבעון הראשון ב-542 מיליון דולר, גידול של 35 אחוז בהשוואה לרבעון המקביל ב-2007. המכירות בארה"ב צמחו ב-20 אחוז והסתכמו ב-311 מיליון דולר, בעוד שמכירות מחוץ לארה"ב צמחו ב-64 אחוז והסתכמו ב-231 מיליון דולר.

הגידול במכירות רבעוניות בארה"ב נבע מגידול במספר היחידות שנמכרו כמו גם מעליות מחירים. קופקסון® שמר על מעמדו כטיפול המוביל לטרשת נפוצה בארה"ב והוסיף לצמוח במונחי מכירות ונתח שוק ברבעון הראשון של שנת 2008. נתח השוק של קופקסון® גדל גם מחוץ לארה"ב כתוצאה ממכירות חזקות באירופה (בעיקר בגרמניה, צרפת, אוסטרליה, הונגריה וצ'כיה) ורוסיה. אולם, מאחר והמכירות מחוץ לארה"ב בשווקים מסוימים לא יתחלקו באופן שווה על פני השנה כמו גם השפעה חיובית של מטבעות על תוצאות הרבעון, הגידול יוצא הדופן במכירות מחוץ לארה"ב אינו שיעור הגידול הצפוי ברבעונים הבאים.

בהתאם להסכם עם חברת סנופי-אוונטיס, החל מה-1 באפריל, 2008, הפצת הקופקסון® בארה"ב וקנדה עברה לאחריות טבע.

המכירות הגלובליות (במונחי מחיר מכירה לשוק) של **אזילקט®** הסתכמו ב-37.5 מיליון דולר ברבעון הראשון, גידול של 50 אחוז בהשוואה לרבעון המקביל ב-2007.

המכירות הגלובליות של **מוצרי נשימה** הסתכמו ב-168 מיליון דולר ברבעון הראשון של 2008. בהשוואה לרבעון הראשון אשתקד שנהנה מביקוש חזק במיוחד למוצר ה-ProAir™ של טבע בעקבות צפייה למחסור במוצרים מבוססי-CFC, מכירות ברבעון הראשון של שנת 2008 קטנו ב-13 אחוז. ברבעון הראשון שמרה טבע על



## טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

מעמדה המוביל עם נתח שוק של כ-60 אחוז משוק ה-HFA, המהווה כ-60 אחוז משוק ה-SABA (משאפים להקלה מיידית בקוצר נשימה).

**מכירות הכימיה (API)** ברבעון הראשון הסתכמו ב-510 מיליון דולר, גידול של 51 אחוז בהשוואה לרבעון הראשון של שנת 2007. מכירות פנימיות לעסקי הפרמצבטיקה של טבע גדלו ב-89 אחוז, בעוד שמכירות הכימיה לצדדים שלישיים ברבעון הראשון הסתכמו ב-153 מיליון דולר, גידול של 3 אחוז בהשוואה לרבעון הראשון של שנת 2007. הגידול במכירות הפנימיות לעסקי הפרמצבטיקה של טבע נבע בעיקר מהשקות גדולות בארה"ב ברבעון הרביעי של שנת 2007 והרבעון הראשון של שנת 2008.

שיעור הרווח הגולמי הגיע ל-53.3 אחוז ברבעון הראשון של שנת 2008, גבוה משמעותית משיעור הרווח הגולמי של 49.9 אחוז שנרשם ברבעון המקביל בשנת 2007 ושיעור שנתי של 51.8 אחוז בשנת 2007. שיעור הרווח הגולמי הגבוה שנרשם ברבעון נובע מתמחיל המכירות הגיאוגרפיות, כולל מכירות מוצרים בתקופת הבלעדיות בארה"ב, כמו גם מכירות חזקות של הקופקסון®.

הוצאות מחקר ופיתוח (מו"פ) נטו הסתכמו ברבעון הראשון ב-179 מיליון דולר או 7 אחוז מהמכירות, עליה מ-168 מיליון דולר או 6.5 אחוז מהמכירות ברבעון הקודם. הגידול בהוצאות מחקר ופיתוח נובע מהתוכנית האסטרטגית של החברה שקבעה כיעד להכפיל את תפוקות המו"פ בחמש השנים הקרובות. כפי שצוין בעבר, הוצאות מו"פ צפויות להגיע לכ-7.5 אחוז ממכירות עד סוף 2008.

הוצאות מכירה, הנהלה וכלליות (SG&A) הסתכמו ברבעון הראשון של שנת 2008 ב-514 מיליון דולר או 20 אחוז מהמכירות ההשוואה ל-456 מיליון דולר או 22 אחוז ברבעון המקביל אשתקד. הוצאות ה-SG&A צפויות לגדול משמעותית החל מהרבעון השני כתוצאה מסיום ההסכם עם חברת סנופי-אונטיס והשינוי ברישום מכירות הקופקסון.

שיעור המס לרבעון הראשון של שנת 2008 הינו 15 אחוז מההכנסה המתואמת לפני מס ומהווה את ההערכה הנוכחית של החברה לשיעור המס לשנת 2008. זאת בהשוואה לשיעור מס של 18 אחוז ברבעון הראשון של שנת 2007 ו-17 אחוז לשנת 2007 כולה. שיעור מס אפקטיבי זה מבוסס על הערכות החברה לגבי תמחיל המוצרים, הפריסה הגיאוגרפית של הרווחים והצפי להשקות באינטגרציה אנכית לשנת 2008.

**תזרים המזומנים מפעילות שוטפת** ברבעון הראשון של שנת 2008 הסתכם ב-746 מיליון דולר. **תזרים המזומנים החופשי** (לאחר השקעות ברכוש קבוע נטו של 139 מיליון דולר וחלוקת דיבידנד של 95 מיליון דולר) הסתכם ב-512 מיליון דולר. **יתרת מזומנים וניירות ערך סחירים** גדלה במהלך הרבעון הראשון ב-326 מיליון דולר והסתכמה ב-3.6 מיליארד דולר נכון ליום 31 במרץ, 2008, וזאת לאחר תשלום של 412 מיליון דולר עבור קוגניסיס והפחתה של 55 מיליון דולר מערכם של ה-auction rate securities. ההפחתה מורכבת מהפחתה ברבעון הראשון של 52 מיליון דולר בדוח רווח והפסד והגדלת ההפרשה ב-other comprehensive income במאזן ב-3 מיליון דולר מעבר לזו שבוצעה ברבעון הקודם. נכון ל-31 במרץ, 2008, טבע החזיקה ב-334 מיליון דולר של auction rate securities, אשר מהווים כ-9 אחוז מסך יתרת המזומנים וניירות ערך הסחירים של החברה.

**הון העצמי** של טבע הסתכם ב-31 במרץ, 2008, ב-14.4 מיליארד דולר, גידול של 672 מיליון דולר לעומת ה-31 בדצמבר, 2007. כ-88 אחוז מהגידול בהון העצמי נובע מהשפעה חיובית של שערי חליפין.

נכון לרבעון הראשון של 2008, **מספר המניות** לצורך חישוב הרווח הנקי המתואם למניה בדילול מלא, הינו 836 מיליון מניות. נכון ל-31 במרץ 2008 והלאה, מספר המניות לצורך חישוב מספר המניות בדילול מלא מוערך ב-837 מיליון מניות.

### דיבידנד

דירקטוריון החברה, בישיבתו מיום 5 במאי, 2008, הכריז על תשלום דיבידנד במזומן בגין הרבעון הראשון של שנת 2008, בסך של 0.45 ש"ח למניה.

היום הקובע יהיה ה-14 מאי, 2008, ויום התשלום נקבע ל-29 במאי, 2008. שיעור המס שינוכה במקור יהיה 16.5%.



## טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

### פרטי שיחת הועידה

הנהלת טבע תקיים שיחת ועידה ביום שלישי, 6 במאי, 2008, בשעה 15:00 שעות ישראל (8:00 שעות ניו יורק) שבמהלכה תסקור הנהלת החברה את תוצאות הרבעון הראשון של 2008. ניתן להאזין לשיחה דרך אתר האינטרנט של טבע, בכתובת: [www.tevapharm.com](http://www.tevapharm.com). שידור חוזר של השיחה יהיה זמין באתר החברה תוך 24 שעות לאחר סיום השיחה. בנוסף, ניתן יהיה להאזין לשידור חוזר של השיחה עד לתאריך ה-13 במאי, 2008, בחצות (שעות ניו יורק) על-ידי חיוג 877-660-6853 למחייגים בתוך ארה"ב ו-7415-612-201 למחייגים מחוץ לארה"ב. קוד הכניסה לשידור החוזר הינו חשבון מספר 3055 (account #) ותו הזיהוי (ID#) הינו 282223.

### אודות טבע

טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ הינה חברה גלובלית שבסיסה בישראל ואחת מ-20 החברות הפרמצבטיות המובילות בעולם. טבע, המתמחה בייצור תרופות גנריות וייחודיות וייצור חומרים פעילים לתעשייה הפרמצבטית, הינה החברה המובילה בעולם בתחום הגנריקה. לטבע אתרי ייצור, מחקר, שיווק והפצה בישראל, בצפון ובמרכז אמריקה ובאירופה. יותר מ-80% ממכירותיה של הקבוצה הן לצפון אמריקה ואירופה.

### Safe Harbor Statement under the U. S. Private Securities Litigation Reform Act of 1995:

This release contains forward-looking statements, which express the current beliefs and expectations of management. Such statements are based on management's current beliefs and expectations and involve a number of known and unknown risks and uncertainties that could cause Teva's future results, performance or achievements to differ significantly from the results, performance or achievements expressed or implied by such forward-looking statements. Important factors that could cause or contribute to such differences include risks relating to: Teva's ability to accurately predict future market conditions, potential liability for sales of generic products prior to a final resolution of outstanding patent litigation, including that relating to the generic versions of Allegra®, Neurontin®, Lotrel®, Famvir® and Protonix®, Teva's ability to successfully develop and commercialize additional pharmaceutical products, the introduction of competing generic equivalents, the extent to which Teva may obtain U.S. market exclusivity for certain of its new generic products and regulatory changes that may prevent Teva from utilizing exclusivity periods, competition from brand-name companies that are under increased pressure to counter generic products, or competitors that seek to delay the introduction of generic products, the impact of consolidation of our distributors and customers, the effects of competition on our innovative products, especially Copaxone® sales, the impact of pharmaceutical industry regulation and pending legislation that could affect the pharmaceutical industry, the difficulty of predicting U.S. Food and Drug Administration, European Medicines Agency and other regulatory authority approvals, the regulatory environment and changes in the health policies and structures of various countries, our ability to achieve expected results through our innovative R&D efforts, Teva's ability to successfully identify, consummate and integrate acquisitions (including the pending acquisition of Bentley Pharmaceuticals, Inc.), potential exposure to product liability claims to the extent not covered by insurance, dependence on the effectiveness of our patents and other protections for innovative products, significant operations worldwide that may be adversely affected by terrorism, political or economical instability or major hostilities, supply interruptions or delays that could result from the complex manufacturing of our products and our global supply chain, environmental risks, fluctuations in currency, exchange and interest rates, and other factors that are discussed in Teva's Annual Report on Form 20-F and its other filings with the U.S. Securities and Exchange Commission. Forward-looking statements speak only as of the date on which they are made and the Company undertakes no obligation to update or revise any forward-looking statement, whether as a result of new information, future events or otherwise.



**Consolidated Statements of Income**

(Unaudited, U.S Dollars in millions, except earnings per share)

	<b>Three Months Ended</b>		
	<b>March 31,</b>		
	<b>2008</b>	<b>2007</b>	
NET SALES	2,572	2,080	
COST OF SALES	1,200	1,043	
<b>GROSS PROFIT</b>	<b>1,372</b>	<b>1,037</b>	
RESEARCH AND DEVELOPMENT EXPENSES – net	179	135	
SELLING, GENERAL AND ADMINISTRATIVE EXPENSES	514	456	
ACQUISITION OF R&D IN PROCESS	382	-	
<b>OPERATING INCOME</b>	<b>297</b>	<b>446</b>	
FINANCIAL EXPENSES – net	57	28	
<b>INCOME BEFORE INCOME TAXES</b>	<b>240</b>	<b>418</b>	
PROVISION FOR INCOME TAXES	93	75	
	<b>147</b>	<b>343</b>	
SHARE IN PROFITS OF ASSOCIATED COMPANIES– net	1		
MINORITY INTERESTS – net	1	1	
<b>NET INCOME</b>	<b>147</b>	<b>342</b>	
<b>EARNINGS PER SHARE:</b>	<b>Basic (\$)</b>	0.19	0.45
	<b>Diluted (\$)</b>	0.18	0.42
<b>WEIGHTED AVERAGE NUMBER OF SHARES:</b>	<b>Basic</b>	776	764
	<b>Diluted</b>	817	827
<b>ADJUSTED NET INCOME:*</b>		<b>529</b>	<b>342</b>
<b>ADJUSTED EARNINGS PER SHARE:*</b>	<b>Basic (\$)</b>	0.68	0.45
	<b>Diluted (\$)</b>	0.64	0.42
<b>WEIGHTED AVERAGE NUMBER OF SHARES:</b>	<b>Basic</b>	776	764
	<b>Diluted</b>	836	827

\* See reconciliation attached

**Reconciliation between Reported and Adjusted Net Income**

(Unaudited, U.S Dollars in millions, except earnings per share)

	<b>Three Months Ended March 31,</b>	
	<b>2008</b>	<b>2007</b>
<b>REPORTED NET INCOME</b>	147	342
<b>ACQUISITION OF R&amp;D IN PROCESS</b>	382	-
<b>ADJUSTED NET INCOME</b>	529	342
<b>DILUTED EARNINGS PER SHARE:</b>		
<b>REPORTED (\$)</b>	0.18	0.42
<b>ADJUSTED (\$)</b>	0.64	0.42

**Condensed Balance Sheet**(Unaudited, U.S Dollars in millions)

	<u>March 31,</u> <u>2008</u>	<u>December 31,</u> <u>2007</u>
<b>ASSETS</b>		
<b>CURRENT ASSETS</b>	10,492	9,859
<b>INVESTMENTS &amp; OTHER ASSETS</b>	871	712
<b>FIXED ASSETS – net</b>	2,638	2,515
<b>INTANGIBLE ASSETS - net</b>	1,955	1,919
<b>GOODWILL</b>	8,676	8,407
<b>TOTAL ASSETS</b>	<u>24,632</u>	<u>23,412</u>
<b>LIABILITIES AND SHAREHOLDERS' EQUITY</b>		
<b>CURRENT LIABILITIES</b>	5,751	5,371
<b>LONG-TERM LIABILITIES</b>	4,447	4,281
<b>MINORITY INTERESTS</b>	38	36
<b>SHAREHOLDERS' EQUITY</b>	14,396	13,724
<b>TOTAL LIABILITIES &amp; SHAREHOLDERS' EQUITY</b>	<u>24,632</u>	<u>23,412</u>

**Condensed Cash Flow**(Unaudited, U.S Dollars in millions)

	<b>Three Months Ended</b>	
	<b>March 31,</b>	
	<b>2008</b>	<b>2007</b>
<b>OPERATING ACTIVITIES:</b>		
NET INCOME	147	342
ACQUISITION OF R&D IN PROCESS	382	-
OTHER ADJUSTMENTS TO RECONCILE NET INCOME TO NET CASH PROVIDED FROM OPERATIONS	217	157
<b>NET CASH PROVIDED BY OPERATING ACTIVITIES</b>	<b>746</b>	<b>499</b>
<b>NET CASH PROVIDED BY (USED IN) INVESTING ACTIVITIES</b>	<b>115</b>	<b>(697)</b>
<b>NET CASH PROVIDED BY FINANCING ACTIVITIES</b>	<b>112</b>	<b>36</b>
<b>TRANSLATION DIFFERENCE ON CASH BALANCES OF CERTAIN SUBSIDIARIES</b>	<b>48</b>	<b>6</b>
<b>NET INCREASE (DECREASE) IN CASH AND CASH EQUIVALENTS</b>	<b>1,021</b>	<b>(156)</b>
<b>BALANCE OF CASH AND CASH EQUIVALENTS AT BEGINNING OF PERIOD</b>	<b>1,488</b>	<b>1,332</b>
<b>BALANCE OF CASH AND CASH EQUIVALENTS AT END OF PERIOD</b>	<b>2,509</b>	<b>1,176</b>



	Three Months Ended		% Change	% of Total	Revised*
	March 31,				Year Ended
	2008	2007		2008	December 31,
					2007

(Unaudited, U.S Dollars in millions)

**Sales by Geographical Areas**

North America	1,433	1,138	26%	56%	5,428
Europe*	723	619	17%	28%	2,645
International	416	323	29%	16%	1,335
<b>Total</b>	<b>2,572</b>	<b>2,080</b>	<b>24%</b>	<b>100%</b>	<b>9,408</b>

**Sales by Business Segments**

Pharmaceutical	2,419	1,932	25%	94%	
A.P.I.**	153	148	3%	6%	
<b>Total</b>	<b>2,572</b>	<b>2,080</b>	<b>24%</b>	<b>100%</b>	

**Pharmaceutical Sales**

North America	1,368	1,071	28%	56%	5,162
Europe*	667	567	18%	28%	2,462
International	384	294	31%	16%	1,223
<b>Total</b>	<b>2,419</b>	<b>1,932</b>	<b>25%</b>	<b>100%</b>	<b>8,847</b>

\* Western Europe and EU member countries in the CEE

\*\* Sales to third parties only